



**Miguel Pérez**

Director de Enxeñería  
MRF Solutions



**SERVIZO**  
**Redes de cooperación**

## // Descripción da empresa

MRF é unha empresa española con 50 anos de experiencia no deseño e a fabricación de accesorios para furgóns e soluciones para a carrocería industrial internacional.

Esta peme galega deseña, desenvolve e fabrica os proxectos da súa clientela, grazas á gran capacidade técnica e produtiva que posúen, resultado da súa vocación e experiencia.

MRF é hoxe unha realidade con pasado, presente e futuro, con presenza comercial en máis de 40 países e que xera máis de 60 empregos de forma permanente con ilusión no futuro.

“Grazas a Re-accionha conseguimos sentar as bases para iniciar a nosa rede de colaboradores externos”

## // Descripción do proxecto

Desde MRF Solutions eran conscientes de que o crecemento da empresa pasaba, necesariamente, por incrementar o valor engadido dos seus produtos e que isto só se conseguiría potenciando e axilizando o desenvolvemento de novas solucións.

Viron, por tanto, a necesidade de crear unha rede de colaboradores que lles prestase apoio nas áreas nas que necesitaban unir forzas, e o programa Re-accionha era unha boa forma de empezar este proceso.

Na etapa inicial, definiron as liñas de innovación que carecían dos recursos necesarios para acometelas; posteriormente, estudaron as diferentes posibilidades de colaboración e, finalmente, validaron as propostas de colaboradores para incorporalos á súa rede de provedores.



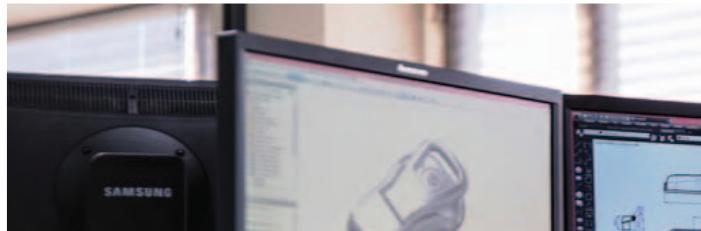


## // O resultado

O servizo Re-accionou axudou a MRF Solutions a poñer en marcha a busca de colaboradores para poder fortalecer a súa área de innovación. Ademais, contan xa con ferramentas para seguir potenciando esta área e mellorar, así, a súa competitividade no sector.

Grazas á súa participación no programa, superaron a barreira que tiñan á hora de coñecer empresas que puidesen ser potenciais colaboradoras en certos procesos de invención. Isto foi a clave para chegar aos novos obxectivos. Deste xeito, conseguiron sentar as bases e comezar a incorporar provedores externos na fase de desenvolvemento de novos produtos.

"Este servizo foi un acicate á hora de iniciar colaboracións en fases de desenvolvemento de novos produtos"



 // Web  
<http://mrfsolutions.com>

 // Vídeo  
[www.youtube.com/igapecompetitividade](http://www.youtube.com/igapecompetitividade)