



Re-acciona

Programa para a mellora da competitividade das pemes en Galicia

Capacitando empresas, creando oportunidades



Relanzamento comercial

Realiza a túa solicitude en:

reacciona.igape.es



Re-acciona

Programa para a mellora da competitividade das pemes en Galicia



SERVIZO

Relanzamento comercial

Aumentar as vendas da túa empresa está nas túas mans



XUNTA DE GALICIA

cando as persoas queren, as empresas poden



SERVIZO

Relanzamento comercial

Aumentar as vendas da túa empresa está nas túas mans

// Descripción do servizo

OBXECTIVOS

Este servizo pretende aumentar a competitividade da peme a través da consecución dos seguintes obxectivos:

- NOVAS OPORTUNIDADES**
Xeración de estratexias que permitan aumentar as vendas de forma sensible e continuada.
- MELLORES RESULTADOS**
Mediante unha correcta xestión das obxeccións dos clientes e un profundo coñecemento dos servizos e produtos.
- COÑECEMENTO DE MERCADO**
Análise das demandas dos clientes.
- MAIOR NOTORIEDADE**
Detectar os factores clave para vender os produtos con maior facilidade.
- PLANIFICACIÓN E ORGANIZACIÓN**
Aliñar o equipo comercial coas estratexias de venda.
- INTERNACIONALIZACIÓN**
Estudamos os mercados máis indicados para o produto ou servizo.

RESULTADOS

A posta en marcha do servizo pretende alcanzar algún dos seguintes resultados entre outros:

- NOVOS CLIENTES**
Contactamos con clientes potenciais e xeramos oportunidades..
- SEGUIMIENTO COMERCIAL**
O argumentario de vendas permitirá obter mellores resultados de peche destas.
- LIÑAS DE NEGOCIO ADAPTADAS**
Adaptación do modelo ás demandas actuais.
- POSICIONAMENTO DE MARCA**
Comunicar dun modo efectivo o que representa a súa empresa con coherencia e honestidade.
- MAIORES RESULTADOS**
Análise e control.
- NOVOS MERCADOS**
Priorización de mercados.

// Fases

O servizo desenvólvese ao longo das seguintes etapas e comprende aproximadamente unha duración de 16 semanas: (*As empresas solicitantes do servizo poderán optar á incorporación dun bolseiro para apoiar o desenvolvemento do proxecto de mellora)



// Accións

Desenvolveranse as seguintes actividades:



DEPARTAMENTO COMERCIAL EXTERNO



CREACIÓN DUN ARGUMENTARIO DE VENDAS



PLANS DE ACCIÓS



PROTOCOLO DE FIDELIZACIÓN E SATISFACCIÓN



ESTUDO DA IMAXE E O POSICIONAMENTO



ESTUDO DE INTERNACIONALIZACIÓN

” Servizo personalizado e práctico. Deseñamos unha estratexia e executamos as accións necesarias para que os resultados cheguen canto antes.

// Solicitud e contacto

O servizo de relanzamento comercial ten un custo total asumido polo IGAPE de 5082 € que se financia mediante os fondos do Programa Operativo FEDER Galicia 2014-2020.

A empresa cofinancia co aboamento da súa correspondente tarifa unha parte do custo total do servizo.

Tarifa A
686€

Micropemes e persoas autónomas (de 1 a 9 persoas traballadoras) (volumen de negocio ou balance inferior a 2 millóns de euros)

Tarifa B
1029€

Pemes integradas nun clúster (de 10 a 249 persoas traballadoras) (volumen de negocio ou balance inferior a 50 millóns de euros)

Tarifa C
1372€

O resto de pemes solicitantes (de 10 a 249 persoas traballadoras) (volumen de negocio ou balance inferior a 50 millóns de euros)

AXENTE COLABORADOR

O servizo desenvólvese a través de:



Empresa: International Team Consulting

Teléfono: 981 551 726

Correo: rmaqueira@int-team.com